

# Manifesto do Ecosystema

de Startups, Empreendedorismo e Inovação de Lavras



**...Co-criando um pólo competitivo para o desenvolvimento de startups...**

A crescente importância dos temas *empreendedorismo, startups e inovação* é associada à contínua expansão do valor financeiro movimentado por startups no âmbito da economia global. A criação de *startups*, através do exercício do empreendedorismo, consiste em uma via prática de geração de novos negócios, tecnologias, empregos, inovações e renda e é sobremaneira incentivada e facilitada quando acontece em um contexto caracterizado por determinadas configurações referentes a cultura, talento, capital e ambiente regulatório.

Um ecossistema de startups, empreendedorismo e inovação pode ser entendido como um sistema humano, em constante transformação, através do qual interagem atores das mais diversas naturezas, como: empreendedores, empresas, universidades, governo e instituições várias. De acordo com o documento *White Paper The Rainforest: How "Chicago Thinking" Explains Silicon Valley* (2012) esses sistemas se tornam mais produtivos na medida em que é facilitado o fluxo dos ingredientes-chave que os compõe, quais sejam: talento, ideias e capital.

O processo de criação e amadurecimento de um ecossistema empreendedor é coletivo; Se baseia na co-criação, na colaboração, na soma de talentos e de esforços, bem como na compreensão de que a **transformação da cultura** consiste no ponto fundamental e provavelmente no **maior desafio para a criação de um Ecosystema de Startups, Empreendedorismo e Inovação**.

A essência de qualquer ecossistema de startups se fundamenta no **Mindset**, que pode ser entendido como a 'visão de mundo', a partir da qual interagem o empreendedor e os demais atores gerando sinergia para a concretização das ideias. Nesse ponto destaca-se o papel do empreendedor, daquele que age, que transforma a realidade, que em última instância movimenta o ecossistema. Segundo o texto *From Startup Manifesto to a truly unified European startup ecosystem* (2016) "Empresários fornecem o oxigênio em nossa economia, criando novos negócios e novos empregos, novas maneiras de olhar para o mundo e de interagir com todos ao nosso redor".

A cidade de Lavras dispõe de grande potencial para tracionar o mercado de startups e o ecossistema empreendedor local/regional. A presença de importantes universidades que formam uma força de trabalho talentosa, a perspectiva de criação de um parque

tecnológico e o anseio popular por renovação e por desenvolvimento, entre outros fatores, apontam para a oportunidade ímpar de se articular o desenvolvimento do ecossistema de startups, de empreendedorismo e de inovação no município.

De acordo com o documento *The Global Startup Ecosystem Ranking 2015* (p.7) “o estímulo aos ecossistemas de startups pode manter o mundo em um caminho de maior prosperidade”. Compreender o propósito que sustenta a ideia de se criar um ecossistema de startups, de empreendedorismo e de inovação em Lavras é um importante passo para se unir lideranças e voluntários em torno de um projeto de desenvolvimento.

A partir de uma iniciativa do Sebrae, uma rede informal de empreendedores e *stakeholders* está sendo formada para a criação do Ecossistema de Startups, Empreendedorismo e Inovação de Lavras denominado Vale dos Ipês. Cada um dos participantes dessa rede contribuiu para o desenho desse documento que consiste em uma coletânea de ideias e se propõe a elucidar qual é a essência desse trabalho que hora se inicia em nossa cidade.

***O objetivo desse Manifesto é nortear o processo de criação e amadurecimento do Ecossistema de Startups, Empreendedorismo e Inovação de Lavras, para que o município possa se tornar um pólo competitivo para o desenvolvimento de startups.***

Leia, compartilhe e colabore para que possamos colocar nossos projetos em prática.

---

**Projetos a serem desenvolvidos para a co-criação do  
‘Ecossistema de Startups, Empreendedorismo e Inovação de Lavras’  
e possíveis desdobramentos**

As linhas de ação pré-estabelecidas e as possíveis iniciativas referentes à co-criação do ‘**Ecossistema de Startups, Empreendedorismo e Inovação de Lavras**’ foram agrupadas a partir das cinco áreas temáticas mencionadas no White Paper, da Up Global (2014).

## **1 – CULTURA e EDUCAÇÃO**

***“Cultura é um recurso crítico de um ecossistema de inovação”*** White Paper (2014; p.7). ***A educação deve estar no cerne de uma mudança para uma economia de empreendedorismo. É através da educação e das mentorias que podemos criar uma cultura sustentável de empreendedorismo onde pro-atividade, pensamento independente, pensamento criativo e uma atitude de abertura ao risco inerente ao empreendedorismo sejam construídos na mentalidade de nossos jovens;*** PSM (2016; p. 7).

### **Linhas de ação pré-definidas**

- a) Implementar o Programa de Cultura empreendedora nas escolas e universidades
- b) Promover Oficinas de capacitação em Modelos de Negócios, Gestão de Startups e outros temas correlatos.

### **Possíveis iniciativas**

- promover a diversidade cultural
- promover interação entre pessoas
- dirigir a conscientização popular através da mídia
- apoiar a educação para TI e Inovação

## **2 - DENSIDADE DO ECOSISTEMA**

*“É essencial encorajar o desenvolvimento de um ambiente competitivo em que seja estimulante fazer negócios, que seja atraente para se investir e que tenha todos os meios necessários para responder às necessidades empresariais”* PSM (2016; p. 25).

### **Linhas de ação pré-definidas**

- c) Criar o Manifesto do Ecosistema
- d) Criar uma estrutura de governança para a gestão dos projetos
- e) Criar o site do ecossistema – Ipês Valley
- f) Desenvolver o projeto de valorização do varejo
- g) Mapear os níveis de maturidade dos setores produtivos do município
- h) Desenvolver o projeto de potencialização de condições para empresas investirem em Lavras

### **Possíveis iniciativas**

- dar suporte ao crescimento do segmento de startups
- criar um Hub físico
- fomentar a promoção de trabalhos para Startups
- unir acadêmicos e redes de pesquisa com os negócios

## **3 - RETENÇÃO DE TALENTOS**

*“Ter o talento certo é essencial para sustentar o crescimento dos negócios. No passado, empresas escolhiam suas localizações baseado na proximidade de matéria-prima, rotas comerciais ou disponibilidade de baixos custos de produção e comercialização. Hoje, empresas de alto crescimento, de forma crescente, procuram por localizações que permitem o acesso a fontes de talentos globais e diversificados”* White Paper (2014, p.8). *“O acesso ao talento é fundamental para qualquer organização e é particularmente exigido para as startups”. A geração de prosperidade é fundamental para que “forças de trabalho bem qualificadas com as necessárias habilidades concernentes a:*

***tecnologia, negócios, pitching, networking e habilidades interpessoais”, optem por se fixar, crescer e promover o desenvolvimento local; PSM (2016, p. 13).***

**Linhas de ação pré-definidas**

- i) Criar um Desafio Setorial de Startups na área da Saúde
- j) Criar um Desafio Setorial de Startups na área do Agronegócio

**Possíveis iniciativas**

- fomentar a criação de mercados de trabalho flexíveis que atraiam pessoas com habilidades e experiências variadas
- construir redes com mentores
- fomentar a comunicação público-privada

**4 - ACESSO AO CAPITAL**

***Linhas de financiamento são críticas para o sucesso de negócios que estejam iniciando ou tentando escalar. “A disponibilidade e a qualidade do capital são fundamentais para o crescimento do ecossistema de startups. As startups podem inicializar e se manter por um tempo, quando os fundadores têm disponibilidade de capital, mas como organizações de crescimento rápido, sua capacidade de captar investimento rapidamente é crucial em seu ciclo de vida”;*** PSM (2016, p. 17).

**Linhas de ação pré-definidas**

- k) Identificar, organizar e tornar público os editais de aceleração e aporte financeiro para Startups

**Possíveis iniciativas**

- fomentar o desenvolvimento de modelos alternativos de financiamento
- facilitar o acesso de startups ao capital necessário para inicialização e crescimento
- fomentar a criação de incentivos fiscais para que investidores ajudem a criar mais desse capital

**5 - AMBIENTE REGULATÓRIO E INCENTIVO FISCAL**

***Para a criação de um ambiente regulatório estável, previsível e que apóie o empreendedorismo faz-se necessário o desenho e a aprovação de um modelo jurídico-fiscal adequado. “A criação de um ‘modelo tributário’ e de um ambiente regulatório atraente tanto para startups como para investidores é fundamental para fomentar o crescimento de uma economia de startups. O quadro jurídico precisa ser inteligível, estável, transparente e estrategicamente definido para ser considerado um trunfo” para a geração de prosperidade;*** PSM (2016; p. 21).

### **Linhas de ação pré-definidas**

l) Realizar um *benchmarking* referente à infra-estrutura jurídica e às políticas públicas de fomento ao empreendedorismo

### **Possíveis iniciativas**

- fomentar a facilitação dos processos de abertura e de fechamento de um negócio
- fomentar a aprovação de políticas fiscais e tributárias que incentivem a criação de novas empresas
- fomentar a aprovação de políticas de proteção de patentes que apóiem a inovação
- fomentar investimentos em P&D

## **REFERÊNCIAS**

From Startup Manifesto to a truly unified European startup ecosystem - 2016

Fonte: <http://blogs.ec.europa.eu/promotingenterprise/european-startup-manifesto/>

The Global Startup Ecosystem Ranking - 2015

Fonte:

[https://ec.europa.eu/futurium/en/system/files/ged/the\\_global\\_startup\\_ecosystem\\_report\\_2015\\_v1.2.pdf](https://ec.europa.eu/futurium/en/system/files/ged/the_global_startup_ecosystem_report_2015_v1.2.pdf)

Portuguese Startup Manifesto - 2016

<http://www.startupmanifesto.pt/wp-content/uploads/sites/22/2016/06/PORTUGUESE-STARTUP-MANIFESTO.pdf>

White Paper – Up Global - 2014

Fonte: <http://www.techstars.com/uploads/upglobal-whitepaper-v03-rgb-140909153302-phpapp02.pdf>

White Paper The Rainforest: How “Chicago Thinking” Explains Silicon Valley - By Victor W. Hwang - 2012. Fonte:

[http://www.therainforestbook.com/pdf/White\\_paper\\_UC\\_Law.pdf](http://www.therainforestbook.com/pdf/White_paper_UC_Law.pdf)